

WEBINAR

Sistemas hospitalarios: nuevas formas de financiamiento

Patrocinado por: **Credijusto** /



Avalado por:



ESDAI
POSGRADOS

WEBINAR

PATROCINADO POR:

Credijusto /

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión
Expo Med



Mtro. Roberto Aguilera Cruz

Socio de Consultoría en el sector de Salud
y Ciencias de la Vida
EY México

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión
Expo Med



Mtra. Marcela Vázquez Coronado

Investigadora.

CIPPS-FACMED UNAM y FUNSALUD

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión
Expo Med 



Dr. Juan Francisco Fernández Pellón

Director General

Centro Médico Los Encinos

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión 
Expo Med



Lic. Herman van der Mersch

**Director Comercial de Vendor Finance
Credijusto**

Patrocinado por: **Credijusto** /

Situación de los hospitales privados en los tiempos de pandemia

Dr. Juan Francisco Fernández Pellón

Director General

Centro Médico Los Encinos

SECTOR HOSPITALARIO PRIVADO

Patrocinado por: **Credijusto**



MARCO NORMATIVO SSA

SITUACIÓN DEL SISTEMA DE HOSPITALES PRIVADOS DURANTE LA PANDEMIA

DISMINUCIÓN DE LA DEMANDA POR TEMOR

DISMINUCIÓN DEL PROMEDIO DE INGRESO FAMILIAR

DISMINUCIÓN DE EMPLEOS FORMALES E INFORMALES

PÉRDIDA DE DERECHO HABIENTA DE SEGURIDAD SOCIAL

CONVENIO CON ASOCIACIONES Y CONSORCIOS DE HOSPITALES PRIVADOS

ATENCIÓN DE ALGUNAS PATOLOGÍAS DE CIRUGÍAS DE URGENCIAS Y DE OBSTETRICIA

CREACIÓN DE UN SISTEMA DE ATENCIÓN UNIVERSAL CONJUNTAMENTE CON EL SECTOR PÚBLICO

CREACIÓN DE ESTRATEGIAS CON LAS ASEGURADORAS PARA AUMENTAR EL FLUJO DE PACIENTES DE GASTOS MÉDICOS MAYORES

Patrocinado por: **Credijusto** /

Arrendamiento de equipo Médico: una estrategia de financiamiento para los sistemas hospitalarios

Lic. Herman van der Mersch
Director Comercial de Vendor Finance
Credijusto



¿Por qué adquirir mañana un equipo que puedes usar hoy?

Liquidez

1

Eficiencia

2

Productividad

3

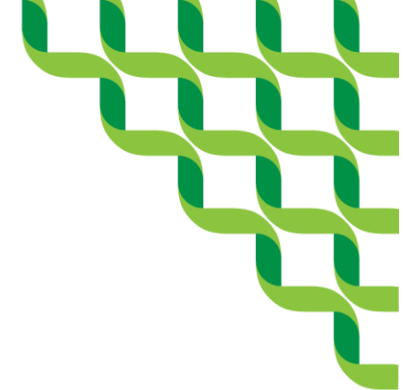
¿Qué es el arrendamiento?

Es un contrato mediante el cual el **Arrendador** se obliga a conceder el uso o goce de un equipo a un **Arrendatario** por un periodo determinado y éste a pagar una renta por dicho uso como contraprestación.

Arrendador: Quien otorga el uso del bien y recibe las rentas como contraprestación.

Arrendatario: Quien tiene el derecho de uso contra el pago mensual de rentas.

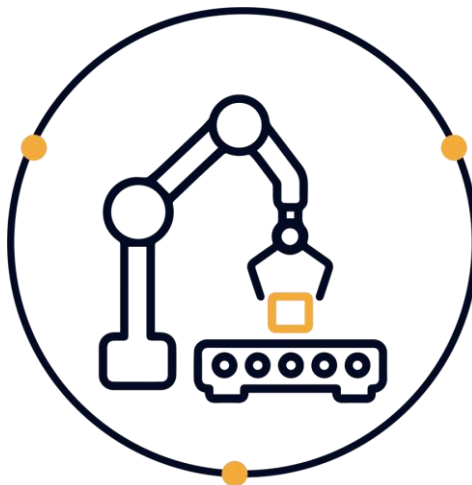




Modalidades

Arrendamiento puro tradicional

El arrendador adquiere el equipo elegido por el arrendatario en el momento de la entrega de dicho equipo.

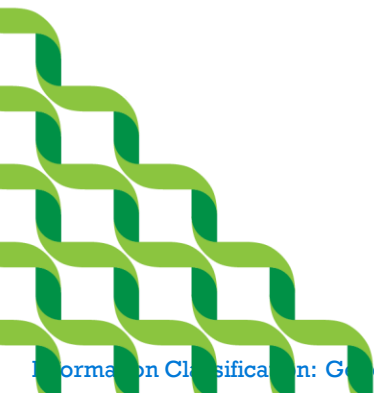


Arrendamiento puro con pagos anticipados

Apoya a la empresa para dar anticipos al proveedor, cuando el equipo a arrendarse requiere ser fabricado, construido o importado antes de recibirlo.

Sale and lease back

Bajo este esquema la empresa recupera el capital de trabajo que invirtió en el equipo en donde si tiene una antigüedad mayor a 6 meses, se deberá practicar un avalúo o estimación de valor, para confirmar valor de compra. También se utiliza para llevar a cabo reestructuras y prepagos de créditos con otros bancos, en donde el equipo es la garantía del crédito.



¿Qué sucede cuando termina el contrato?

- **Devolución** El arrendatario devuelve al arrendador el equipo arrendado al final del plazo del arrendamiento.
- **Compra** El arrendatario compra el equipo arrendado al final del plazo del arrendamiento a valor estimado justo de mercado.
- **Renovación** El arrendatario tiene la opción de renovar el arrendamiento, sujeto a la aprobación de los comités internos de CJ y de las condiciones futuras de mercado.

Alguno de los equipos que podrías adquirir son: Monitoreo, Anestesia, Equipo de Laboratorio, Tomógrafos, Rayos X, Ultrasonidos, Arco en C, Resonancia Magnética, Unidades dentales, Ortopantomógrafos, Escáneres para prótesis, Radiovisiógrafos, CAD, CAM, Mastógrafos, Impresoras digitales, Impresoras 3D, Láser, Microscopios, Ventilación mecánica, ¡y mucho más!

¿Es para mí?

- Tienes liquidez, pero puedes tomar ventaja de deducir fiscalmente la renta (Lease vs Buy)
- Necesitas adquirir equipos que requieren actualización periódicamente.
- Empresas que tienen planes de inversión de activos fijos o expansión de sus plantas.
- Capital de trabajo a largo plazo realizando las inversiones en activos que han llevado a cabo en el pasado.

**EL ARRENDAMIENTO NO ES, NECESARIAMENTE, UN FINANCIAMIENTO,
PUEDE SER UNA ESTRATEGIA FISCAL.**

¿Qué ventajas tiene?

- Ganas frente a tus competidores con innovación, eficiencia y productividad.
- Como estrategia fiscal, te permite deducir impuestos.
- Adelantas el tiempo de actualización de tu tecnología: ganas en competitividad.
- No pierdes liquidez, por lo tanto, no pierdes otras oportunidades de negocio.

¿Cómo funciona a grandes rasgos?

Ejemplo Credijusto:



- Rentas mensuales **100% deducibles**
- Financiamos hasta **80%** del valor factura para equipo nuevo y **60%** para lease back

**La productividad no radica en la propiedad,
sino en...el uso.**

Credijusto / El aliado financiero
de tu empresa.

¿Te interesa un crédito o arrendamiento? Ingresá tus datos en esta liga:
<https://bit.ly/33RPy4w>

contacto@Credijusto.com / www.credijusto.com

ESDAI
POSGRADOS


CHANGE
MAKERS

Maestría en

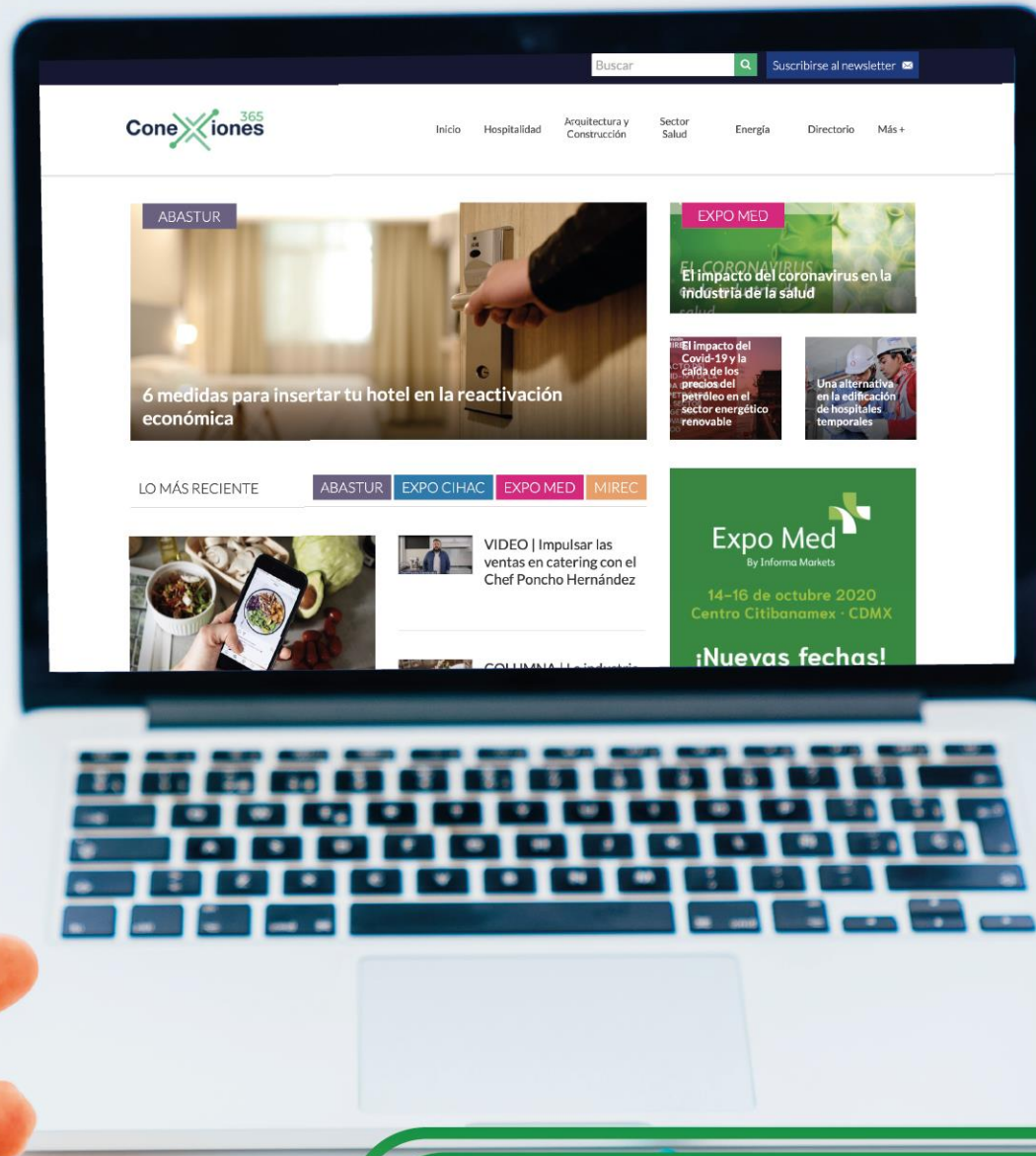
Dirección de
Instituciones de Salud



UNIVERSIDAD
PANAMERICANA®

 5579400988

bit.ly/esdai-posgrados



www.conexiones365.com

Omnia Health Live Americas

2 -6 noviembre 2020

Generando conexiones virtuales para la comunidad de salud y atención médica en América

Una exposición virtual de 5 días que une a las mentes más innovadoras y conocedoras de la comunidad de atención médica de Estados Unidos y América Latina, con herramientas y apps digitales para que tengas una conexión fácil y sencilla con proveedores globales.

Presentado por:



PRÓXIMOS WEBINARS

**Mitos y realidades de la desinfección:
manejo adecuado de químicos**

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión
Expo Med

14 de octubre 2020
10:00 horas

Patrocinado por: **Credijusto** /

Conexión 
Expo Med



Contacto

LAURIE COLAS

Gerente de Patrocinios de
programas educativos

Informa Markets México

+52 55 4122 2918

+52 (1) 55 2967 6313

laurie.colas@informa.com